



## 会社概要



ミッション: 保険を簡単に



主な差別化要素: イノベーション、品質、人材、(I・Q)<sup>P</sup>



グローバルなプレゼンス: 30ヶ国以上に広がるお客様を、13ヶ国にある拠点で1,600人以上のプロフェッショナルがサポート



二つの事業内容: PaaS (InsureMO) と SaaS/Applications (eBaoCloud)

## Insurance PaaS:

InsureMOはさまざまな保険アプリやAPIプラットフォームと連携するミドルオフィスまたはミドルウェアとして位置付けられている保険プラットフォームアズアサービス (PaaS) です。

InsureMOは保険会社、従来のチャネル、新しいアフィニティチャネル、インシュアテックやスタートアップ企業など、保険ビジネスに携わるあらゆる形態の事業者のスピーディな最新商品やサービスのイノベーション開発をサポートする接続プラットフォームです。主要コンポーネントとしては、商品エンジン、保険契約や保険金の請求や支払いなどのマイクロサービスなどが含まれています。InsureMOは主に (DockerやKubernetesベースの)eBaoCloud® Container経由で管理するオープンAPIコラボレーション用のプラットフォームとして設計されています。

**InsureMOがあれば、保険が増えます!**

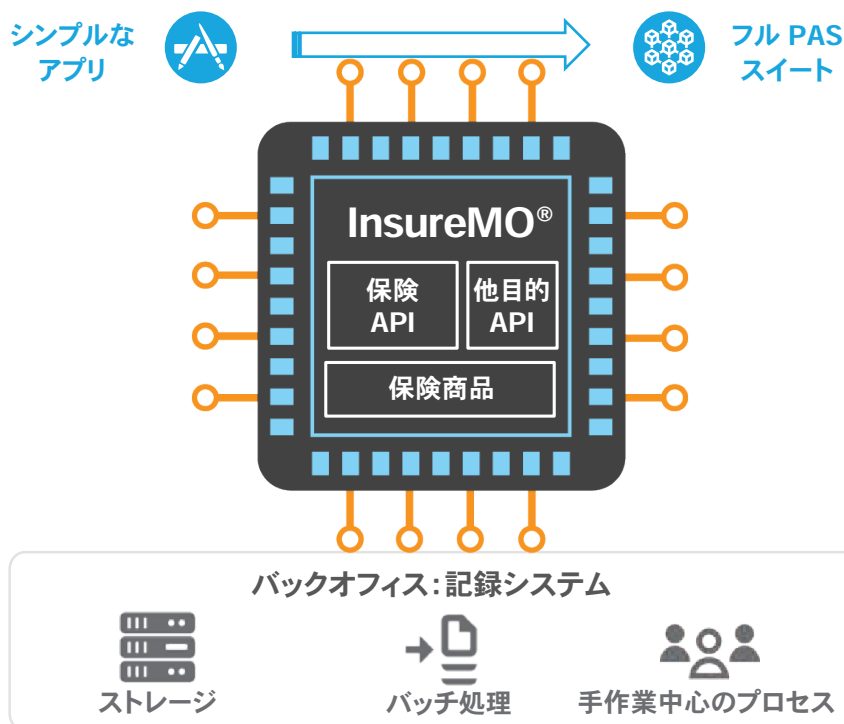


図1. 保険業界用ミドルウェアとしてのInsureMO

## InsureMOは3つのVで表すデジタル保険の3大課題に対応できる保険エコシステムです

ベロシティ	バリエーション	ボリューム
 <b>3日間</b> 保険商品に関心を持ち、契約するまでの日数	 <b>40+</b> ビジネスプロセスの種類	 <b>65百万件</b> ピーク期における一日当たりの販売契約数
 <b>1週間</b> 新商品を発売するまでに要する期間	 <b>3,000+</b> 商品の種類	 <b>17万件</b> 一日当たりの平均契約数
 <b>1週間</b> 新しいチャネルとつながるまでに要する期間	 <b>5,000+</b> チャネルの種別	 <b>数十億ドル (USD)</b> 保険料の累積額

図2. InsureMOのステータス

InsureMOは eBaoCloudで提供している各種ソリューションやその他多くのアプリケーションをクラウド上で連携する保険業界専用ミドルウェアです。上記にInsureMOに関する主なビジネスデータを記載しています。

詳細情報は、[www.insuremo.com/ja-JP](http://www.insuremo.com/ja-JP) へ

## Insurance SaaS/Applications (eBaoCloud):

保険会社、ブローカー、代理店、自動車ディーラー、eコマースやインシュアテック向けにeBaoTechが開発したInsureMO搭載アプリを幅広く取り揃えています。



### デジタルコア

**デジタルコア（生命保険用）：**新規引受、保全、請求、再保険、財務、手数料管理など、生命保険事業のライフサイクル全体に対応し、高度な柔軟性、構成変更対応、自動化によって、従来の商品から投資連動型保険、ユニバーサル保険、変額年金保険まで主流の商品をすべてサポートします。

**デジタルコア（損害保険用）：**新規引受、異動、請求、再保険、財務、手数料管理など、損害保険事業のライフサイクル全体に対応し、高度な柔軟性、構成変更対応、自動化によって、主流の消費者向け商品および企業向け商品をすべてサポートします。

**デジタルコア（団体生命保険用）：**新規引受、保全、請求、再保険、財務、手数料管理など、団体生命保険事業のライフサイクル全体に対応し、一般的な団体生命保険商品をサポートします。



### 保険契約管理

Policy Adminは、さまざまな商品ラインと地域別市場に対応する契約管理アプリケーションの集まりです。Policy Adminには、あらゆる商品ライン、市場、規模に対応するさまざまな契約管理アプリケーションが用意されています。また、すべてのアプリケーションで、保険業界ミドルウェアとしてInsureMO®を活用しています。当社では取扱商品別、チャンネル別など、柔軟なサブスクリプションモデルをお客様にご用意しています。



### 保険金請求

Claimsは、アプリケーションのグループで、生命保険、医療保険、および損害保険のさまざまな保険金請求用途に幅広く対応できます。これらのアプリケーションは、軽量型から従来の包括的な内部処理のニーズに至るまで、ユーザーエクスペリエンスに重点を置いた内部プロセスと外部プロセスの両方をサポートします。これらのアプリケーションは、病院や自動車修理工場などのサービスプロバイダーへのデータ統合もサポートします。



### 再保険

Reinsuranceでは、生保用と損保用の再保険業務の処理に活用できるアプリを取り揃えています。出再保険会社と受再保険会社のどちらの業務管理にも対応できるeBaoCloud® Reinsuranceのアプリには、いずれも強力な自動統合機能が搭載されています。



### 商品設定ツール

商品設定ツールは、損保ならびに生保担当の営業、技術、商品設計チームがオンラインで保険商品に関する質問、ルール、価格や構造化されたリファレンスを含む全般的な内容を設定できるようにするアプリで構成されています。



### 代理店／保険契約者用アプリ

Agent/Policyholderには、提携している代理店、独立系保険事業者や保険契約者向けのアプリが幅広く取り揃えられています。いずれも、保険商品を取り扱う事業者だけでなく、損害保険または生命保険に加入しているお客様がそれぞれの契約内容や保険請求条件などについて自己管理しやすくするアプリとして開発されています。



## エコシステムプラットフォーム

**自動車販売店 (中国) :** 自動車保険を取り扱う複数の保険事業者との間であらゆる種類の保険業務やサービスを円滑に処理できるようにサポートする自動車販売店向けの総合ソリューションを提供

**モバイルアドバイザー (中国) :** 生命保険を取り扱うブローカーや独立系の代理店が複数の保険会社との間で商品情報の入手、見積りの作成、必要資料の提出や契約書の発行といった一連の業務をリアルタイムに処理できるようにする流通プラットフォームを提供

**販売プラットフォーム (タイ) :** タイで個人・団体向けの損害保険商品を取り扱うデジタルならびにアナログ保険チャンネルを複数の保険会社と連携できるようにする流通プラットフォームを提供



### 詳細情報:



info@ebaotech.com



[www.ebaotech.com/jp/contact-us/worldwide-offices/](http://www.ebaotech.com/jp/contact-us/worldwide-offices/)



eBaoTech Corporation